

# CATÁLOGO DE SERVICIOS

# SPAIN-US CHAMBER OF COMMERCE IN FLORIDA

## SOBRE NOSOTROS

La Cámara de Comercio de España – EE.UU. en Florida es una organización privada, sin ánimo de lucro y reconocida por el Gobierno de España y de Estados Unidos. Con más de 40 años de experiencia, la Cámara de Comercio promueve las relaciones comerciales entre España, Estados Unidos y Latinoamérica. Gracias a nuestra red de miembros y miles de contactos, ayudamos a las compañías a crecer y alcanzar sus objetivos a través de servicios de consultoría, formación y networking.

## OBJETIVOS PRINCIPALES

- Promover y fomentar negocios entre España, Estados Unidos y Latinoamérica.
- Ayudar a las compañías a lograr sus objetivos, facilitando su entrada y desarrollo en el mercado americano. Igualmente, se ofrece asesoramiento a las empresas americanas interesadas en establecerse en España.
- Impulsar la marca España y la imagen de las compañías españolas en Estados Unidos a la vez que promovemos nuestro tejido empresarial.
- Facilitar información útil y actualizada concerniente al comercio e inversiones.
- Ofrecer una plataforma empresarial de networking.

## QUÉ OFRECEMOS

1. Consultoría y desarrollo de negocios.
2. Servicios FDA.
3. Marketing y comunicación.
4. Recursos humanos.
5. Servicio de oficina virtual.
6. Servicio de asistencia tecnológica.

## MEMBRESÍAS

- Trustee.
- Platino
- Corporativa.
- General.

# MEMBRESÍA TRUSTEE

**\$15.000/año • 10 Representantes**

Empresas que desean obtener la máxima visibilidad y acceder al mayor número de servicios de la Cámara.

## COMERCIO INTERNACIONAL

### Servicios FDA\*:

- 10 registros FDA con la Cámara como agente residente.
- 20 revisiones de etiquetado.
- 2 Registros FCE y 6 registros SID. | Dto: 40% por cada cinco referencias adicionales.
- 20 Notificaciones de exportación FDA/CBP (Web entries - Prior Notice)
- Orientación normativa FDA.

### Consultoría:

- Servicio de consultoría y asesoramiento para el desarrollo de negocio.
- 2 Agendas comerciales (reuniones con potenciales clientes, distribuidores, socios, etc). Mínimo aproximado de 5 citas por agenda.  
Dto: 60% en las adicionales.
- 2 Estudios de mercado básico. | Dto: 75% en los adicionales.

## MARKETING Y COMUNICACIÓN

### Eventos y networking:

- Organización de 3 eventos (seminarios, presentaciones, conferencias, networking)\*\*
- Representación en ferias, citas comerciales y gestión de trámites.\*\*\*
- Participación preferente en misiones comerciales y ferias.
- Acceso a eventos en condiciones preferentes.
- Organización de 3 webinars.\*\*\*

### Comunicación:

- Presencia de folletos informativos en la entrada y sala de reuniones de la Cámara.
- Publicación del perfil de la compañía en nuestro directorio de miembros online.
- Incorporación del logotipo de la compañía en la página web de la Cámara.
- Promoción de beneficios y/o descuentos en la página web de la Cámara.
- Visibilidad en todos los eventos organizados por la Cámara.\*\*\*
- Publicación de hasta 12 posts en las redes sociales de la Cámara. \*\*\*
- Publicación de hasta 12 noticias en la revista de la Cámara.\*\*\*  
(Extensión 1400-1600 palabras). | Dto: 60% en las adicionales.
- Publicación de hasta 12 artículos en el blog de la Cámara. \*\*\*  
Dto: 50% en los adicionales.\*\*
- Publicación de 1 evento al mes en nuestro calendario de eventos online.

## BENEFICIOS

- Acceso exclusivo a personas relevantes del mundo empresarial español y americano.
- Descuento en el alquiler de oficinas para uso profesional, con conexión a internet y dirección postal de la Cámara. \*\*\*
- Números de teléfonos locales y servicios de telefonía en la nube para EE.UU. con descuentos especiales.\*\*\*
- Domicilio social en nuestra sede incluyendo la recepción del correo postal recibido.
- Apoyo en la búsqueda de talento a través de diferentes canales de comunicación.
- Acceso gratuito al servicio de asistencia tecnológica de Centribal.
- Mesa reservada en almuerzos y en la Gala Anual de la Cámara.
- Acceso ilimitado a la sala de reuniones.\*\*\*
- Descuento en la gestión del visado J-1.

\* Para productos de alimentación y bebidas

\*\* No incluye costes de producción. Sujeto a disponibilidad.

\*\*\* Consultar con La Cámara. Sujeto a disponibilidad.

# MEMBRESÍA PLATINO

**\$5.000/año • 6 Representantes**

Empresas que requieren alta notoriedad y servicios personalizados para potenciar negocios, imagen y valor de la marca.

## COMERCIO INTERNACIONAL

### Servicios FDA\*:

- 5 registros FDA con la Cámara como agente residente.
- 10 Revisiones de etiquetado. | Dto: 60% por cada una adicional.
- 2 Registros FCE y 6 registros SID. | Dto: 40% por cada cinco referencias adicionales.
- 10 Notificaciones de exportación FDA/CBP (Web entries - Prior Notice)
- Orientación normativa FDA.

### Consultoría:

- Servicio de consultoría y asesoramiento para el desarrollo de negocio.
- 1 Agenda comercial (reuniones con potenciales clientes, distribuidores, socios, etc). Mínimo aproximado de 5 citas por agenda.  
Dto: 60% en las adicionales.
- 1 Estudio de mercado.básico. | Dto: 75% en los adicionales.

### Eventos y networking:

- Organización de 2 eventos (seminarios, presentaciones, conferencias, networking)\*\*
- Representación en ferias, citas comerciales y gestión de trámites.\*\*\*
- Participación preferente en misiones comerciales y ferias.
- Acceso a eventos en condiciones preferentes.
- Organización de 2 webinars.\*\*\*

## MARKETING Y COMUNICACION

### Comunicación:

- Presencia de folletos informativos en la entrada y sala de reuniones de la Cámara.
- Publicación del perfil de la compañía en nuestro directorio de miembros online.
- Incorporación del logotipo de la compañía en la página web de la Cámara.
- Promoción de beneficios y/o descuentos en la página web de la Cámara.
- Publicación de hasta 6 noticias en la revista de la Cámara.\*\*\*  
(Extensión 700-800 palabras). | Dto: 60% en las adicionales.
- Publicación de hasta 8 posts en las redes sociales de la Cámara.\*\*\*
- Publicación de hasta 6 artículos en el blog de la Cámara.\*\*\*  
Dto: 50% en los adicionales.
- Publicación de 1 evento al mes en nuestro calendario de eventos online.

## BENEFICIOS

- Acceso exclusivo a personas relevantes del mundo empresarial español y americano.
- Descuento en el alquiler de oficinas para uso profesional, con conexión a internet y dirección postal de la Cámara. \*\*\*
- Números de teléfonos locales y servicios de telefonía en la nube para EE.UU. con descuentos especiales.\*\*\*
- Domicilio social en nuestra sede incluyendo la recepción del correo postal recibido.
- Apoyo en la búsqueda de talento a través de diferentes canales de comunicación.
- Acceso gratuito al servicio de asistencia tecnológica de Centribal.
- Acceso de 4 horas/mes a la sala de reuniones de la Cámara.\*\*\*  
Dto: 75% en las adicionales.
- Descuento en la gestión del visado J-1.

\* Para productos de alimentación y bebidas

\*\* No incluye costes de producción. Sujeto a disponibilidad.

\*\*\* Consultar con La Cámara. Sujeto a disponibilidad.

# MEMBRESÍA CORPORATIVA

**\$1.500/año • 4 Representantes**

Pequeñas y medianas empresas que requieren servicios específicos y desean desempeñar un papel relevante en su mercado objetivo.

## COMERCIO INTERNACIONAL

### Servicios FDA\*:

- 5 registros FDA con la Cámara como agente residente.  
Dto: 75% por cada uno adicional.
- 6 Revisiones de etiquetado. | Dto: 40% por cada una adicional.
- 2 Registros FCE y 6 registros SID. | Dto: 40% por cada cinco referencias adicionales.
- 10 Notificaciones de exportación FDA/CBP (Web entries - Prior Notice)
- Orientación normativa FDA.

### Consultoría:

- Servicio de consultoría y asesoramiento para el desarrollo de negocio.
- Precio especial primera agenda comercial (reuniones con potenciales clientes, distribuidores, socios, etc): \$500. Mínimo aproximado de 5 citas por agenda.  
Dto: 60% en las adicionales sobre el precio original.
- Precio reducido del 1er estudio de mercado básico: \$500. Dto: 75% en los adicionales.

## MARKETING Y COMUNICACIÓN

### Eventos y networking:

- Organización de 1 evento (seminarios, presentaciones, conferencias, networking)\*\*
- Representación en ferias, citas comerciales y gestión de trámites.\*\*\*
- Participación preferente en misiones comerciales y ferias.
- Acceso a eventos en condiciones preferentes.
- Organización de 1 webinar.\*\*\*

### Comunicación:

- Presencia de folletos informativos en la entrada y sala de reuniones de la Cámara.
- Publicación del perfil de la compañía en nuestro directorio de miembros online.
- Promoción de beneficios y/o descuentos en la página web de la Cámara.
- Publicación de hasta 4 posts en las redes sociales de la Cámara.\*\*\*
- Publicación de hasta 3 noticias en la revista de la Cámara.\*\*\*  
(Extensión 700-800 palabras). | Dto: 50% en las adicionales.
- Publicación de hasta 3 artículos en el blog de la Cámara.\*\*\*  
Dto: 40% en los adicionales.
- Publicación de 1 evento al mes en nuestro calendario de eventos online.

## BENEFICIOS

- Descuento en el alquiler de oficinas para uso profesional, con conexión a internet y dirección postal de la Cámara. \*\*\*
- Números de teléfonos locales y servicios de telefonía en la nube para EE.UU. con descuentos especiales.\*\*\*
- Domicilio social en nuestra sede incluyendo la recepción del correo postal recibido.
- Apoyo en la búsqueda de talento a través de diferentes canales de comunicación.
- Acceso gratuito al servicio de asistencia tecnológica de Centribal.
- Acceso de 2 horas/mes a la sala de reuniones de la Cámara.\*\*\*  
Dto: 65% en las adicionales.
- Descuento en la gestión del visado J-1.

\* Para productos de alimentación y bebidas

\*\* No incluye costes de producción. Sujeto a disponibilidad.

\*\*\* Consultar con La Cámara. Sujeto a disponibilidad.

# MEMBRESÍA GENERAL

**\$500/año • 2 Representantes**

Profesionales independientes o pequeñas empresas que buscan consolidarse en el mercado americano de forma sostenible.

## COMERCIO INTERNACIONAL

### Servicios FDA\*:

- 2 registros FDA con la Cámara como agente residente.  
Dto: 60% por cada uno adicional.
- 3 Revisiones de etiquetado. | Dto: 20% por cada una adicional.
- 1 Registros FCE y 3 registros SID. | Dto: 20% por cada cinco referencias adicionales.
- 5 Notificaciones de exportación FDA/CBP (Web entries - Prior Notice)
- Orientación normativa FDA.

### Consultoría:

- Servicio de consultoría y asesoramiento para el desarrollo de negocio.
- Descuento del 50% en la primera agenda comercial: citas con clientes o socios potenciales. (Mínimo aprox. 5 citas/agenda). | Dto: 60% en las adicionales.

## MARKETING Y COMUNICACIÓN

### Eventos y networking:

- Descuento del 50% para la organización de eventos (seminarios, presentaciones, conferencias, networking) \*\*
- Representación en ferias, citas comerciales y gestión de trámites.\*\*\*
- Participación preferente en misiones comerciales y ferias.
- Acceso a eventos en condiciones preferentes.
- Organización de 1 webinar.\*\*\*

### Comunicación:

- Publicación del perfil de la compañía en nuestro directorio de miembros online.
- Promoción de beneficios y/o descuentos en la página web de la Cámara.
- Publicación de hasta 2 posts en las redes sociales de la Cámara.\*\*\*
- Publicación de hasta 1 noticias en la revista de la Cámara.\*\*\*  
(Extensión 700-800 palabras). | Dto: 25% en las adicionales.
- Publicación de hasta 1 artículo en el blog de la Cámara.\*\*\*  
Dto: 20% en los adicionales.
- Publicación de 1 evento al mes en nuestro calendario de eventos online.

## BENEFICIOS

- Descuento en el alquiler de oficinas para uso profesional, con conexión a internet y dirección postal de la Cámara.\*\*\*
- Números de teléfonos locales y servicios de telefonía en la nube para EE.UU. con descuentos especiales.\*\*\*
- Descuento para la utilización del domicilio social en nuestra sede incluyendo la recepción del correo postal recibido.
- Apoyo en la búsqueda de talento a través de diferentes canales de comunicación.
- Acceso gratuito al servicio de asistencia tecnológica de Centribal.
- 50% de descuento en el alquiler de la sala de reuniones de la Cámara. \*\*\*

\* Para productos de alimentación y bebidas

\*\* No incluye costes de producción. Sujeto a disponibilidad.

\*\*\* Consultar con La Cámara. Sujeto a disponibilidad.

# SOLICITUD DE SOCIO

## Datos de la empresa

Nombre Empresa: \_\_\_\_\_  
Domicilio: \_\_\_\_\_ Ciudad: \_\_\_\_\_  
Provincia: \_\_\_\_\_ Código Postal: \_\_\_\_\_ País: \_\_\_\_\_  
Tel : \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_ Web: \_\_\_\_\_  
Company ID: \_\_\_\_\_

## Datos de contacto

Nombre: \_\_\_\_\_  
Cargo: \_\_\_\_\_  
Tel: \_\_\_\_\_  
Email : \_\_\_\_\_

## Otros contactos

Tipo	Nombre	Cargo	Email	Teléfono
Secundario	_____	_____	_____	_____
Contabilidad	_____	_____	_____	_____
Marketing	_____	_____	_____	_____
Representante adicional	_____	_____	_____	_____
Representante adicional	_____	_____	_____	_____
Representante adicional	_____	_____	_____	_____

## Actividad Comercial

Sector: \_\_\_\_\_ Especialidad: \_\_\_\_\_

Empresa establecida en EE.UU:  
Sí  No

Si no, indique dónde:  
\_\_\_\_\_

Nº de empleados: \_\_\_\_\_

Año de inicio de actividad: \_\_\_\_\_

¿Tiene su compañía inversiones en España?  
Sí  No

# SOLICITUD DE SOCIO

## Seleccionar Categoría – Cuota Anual

- Trustee \$15,000
- Platino \$5,000
- Corporativa \$1,500
- General \$500

Marque con una casilla si está interesado en que la Cámara actúe como agente residente frente a la FDA.

- FDA – Alta registro FDA, agente residente, renovación, consultoría

## Breve descripción de su compañía

---

---

---

---

---

¿Tiene interés en ofrecer algún servicio particular a nuestros miembros? De ser así, ¿cuál?

---

---

---

## Eventos

¿Qué temas le gustaría que se trataran en nuestros eventos?

---

¿Estaría interesado en realizar algún tipo de evento con nosotros? (seminarios, presentaciones, conferencias, networking, etc)

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---



# FORMA DE PAGO

**Cheque: Solo de bancos de EEUU**

A la orden de: SPAIN-US CHAMBER OF COMMERCE INC.

Dirección de envío: 2153 Coral Way, Suite 400 | Miami, FL 33145

**Tarjeta de crédito**

Visa

Mastercard

AMEX

Número tarjeta: \_\_\_\_\_

Nombre del titular: \_\_\_\_\_

Fecha de caducidad: MM/DD/YYYY

CWV: \_\_\_\_\_ CPostal: \_\_\_\_\_

Dirección de facturación: \_\_\_\_\_

Cantidad: \_\_\_\_\_

**Transferencia bancaria**

Si utiliza este método de pago, por favor, añada \$35 a la cantidad adecuada por gastos de procesamiento.

Nombre del Banco: City National Bank of Florida

Dirección: 2720 Coral Way Miami, FL 33145

Titular: Spain-US Chamber of Commerce, INC.

IBAN: 0019679006 SWIFT: CNBFUS3M

NÚMERO DE CUENTA: 0019679006

ABA Código Banco/País: 066004367

Por favor, envíe la autorización de pago a la dirección de correo electrónico: [accounting@spainchamber.org](mailto:accounting@spainchamber.org)

FECHA: MM/DD/YYYY

FIRMA: \_\_\_\_\_

# AUTORIZACIÓN DE TARJETA DE CRÉDITO

NOMBRE DE LA EMPRESA: \_\_\_\_\_

NOMBRE QUE APARECE EN LA TARJETA: \_\_\_\_\_

TIPO DE TARJETA DE CRÉDITO:  VISA  MASTER CARD  AMEX  OTRA: \_\_\_\_\_

NÚMERO DE TARJETA DE CRÉDITO: \_\_\_\_\_

FECHA DE CADUCIDAD: MM/DD/YYYY CW: \_\_\_\_\_

DIRECCIÓN DE LA TARJETA: \_\_\_\_\_

CÓDIGO POSTAL: \_\_\_\_\_ CIUDAD: \_\_\_\_\_

PAÍS: \_\_\_\_\_

NÚMERO DE TELÉFONO: \_\_\_\_\_

IMPORTE: \_\_\_\_\_

Autorizo a la Cámara de Comercio de España-EE.UU a cargar en mi tarjeta la cantidad citada.

FECHA: MM/DD/YYYY

FIRMA: \_\_\_\_\_