

CATÁLOGO DE SERVICIOS

SPAIN-US CHAMBER OF COMMERCE IN FLORIDA

SOBRE NOSOTROS

La Cámara de Comercio de España – EE.UU. en Florida es una organización privada, sin ánimo de lucro y reconocida por el Gobierno de España y de Estados Unidos. Con más de 40 años de experiencia, la Cámara de Comercio promueve las relaciones comerciales entre España, Estados Unidos y Latinoamérica. Gracias a nuestra red de miembros y miles de contactos, ayudamos a las compañías a crecer y alcanzar sus objetivos a través de servicios de consultoría, formación y networking.

OBJETIVOS PRINCIPALES

- Promover y fomentar negocios entre España, Estados Unidos y Latinoamérica.
- Ayudar a las compañías a lograr sus objetivos, facilitando su entrada y desarrollo en el mercado americano. Igualmente, se ofrece asesoramiento a las empresas americanas interesadas en establecerse en España.
- Impulsar la marca España y la imagen de las compañías españolas en Estados Unidos a la vez que promovemos nuestro tejido empresarial.
- Facilitar información útil y actualizada concerniente al comercio e inversiones.
- Ofrecer una plataforma empresarial de networking.

QUÉ OFRECEMOS

1. Consultoría y desarrollo de negocios.
2. Servicios FDA.
3. Marketing y comunicación.
4. Recursos humanos.
5. Servicio de oficina virtual.
6. Servicio de asistencia tecnológica.

MEMBRESÍAS

- Trustee.
- Platino
- Corporativa.
- General.

MEMBRESÍA TRUSTEE

\$15.000/año • 10 Representantes

Empresas que desean obtener la máxima visibilidad y acceder al mayor número de servicios de la Cámara.

COMERCIO INTERNACIONAL

Servicios FDA*:

- 10 registros FDA con la Cámara como agente residente.
- 20 revisiones de etiquetado.
- 2 Registros FCE y 6 registros SID. | Dto: 40% por cada cinco referencias adicionales.
- 20 Notificaciones de exportación FDA/CBP (Web entries - Prior Notice)
- Orientación normativa FDA.

Consultoría:

- Servicio de consultoría y asesoramiento para el desarrollo de negocio.
- 2 Agendas comerciales (reuniones con potenciales clientes, distribuidores, socios, etc). Mínimo aproximado de 5 citas por agenda.
Dto: 60% en las adicionales.
- 2 Estudios de mercado básico. | Dto: 75% en los adicionales.

MARKETING Y COMUNICACIÓN

Eventos y networking:

- Organización de 3 eventos (seminarios, presentaciones, conferencias, networking)**
- Representación en ferias, citas comerciales y gestión de trámites.***
- Participación preferente en misiones comerciales y ferias.
- Acceso a eventos en condiciones preferentes.
- Organización de 3 webinars.***

Comunicación:

- Presencia de folletos informativos en la entrada y sala de reuniones de la Cámara.
- Publicación del perfil de la compañía en nuestro directorio de miembros online.
- Incorporación del logotipo de la compañía en la página web de la Cámara.
- Promoción de beneficios y/o descuentos en la página web de la Cámara.
- Visibilidad en todos los eventos organizados por la Cámara.***
- Publicación de hasta 12 posts en las redes sociales de la Cámara. ***
- Publicación de hasta 12 noticias en la revista de la Cámara.***
(Extensión 1400-1600 palabras). | Dto: 60% en las adicionales.
- Publicación de hasta 12 artículos en el blog de la Cámara. ***
Dto: 50% en los adicionales.**
- Publicación de 1 evento al mes en nuestro calendario de eventos online.

BENEFICIOS

- Acceso exclusivo a personas relevantes del mundo empresarial español y americano.
- Descuento en el alquiler de oficinas para uso profesional, con conexión a internet y dirección postal de la Cámara. ***
- Números de teléfonos locales y servicios de telefonía en la nube para EE.UU. con descuentos especiales.***
- Domicilio social en nuestra sede incluyendo la recepción del correo postal recibido.
- Apoyo en la búsqueda de talento a través de diferentes canales de comunicación.
- Acceso gratuito al servicio de asistencia tecnológica de Centribal.
- Mesa reservada en almuerzos y en la Gala Anual de la Cámara.
- Acceso ilimitado a la sala de reuniones.***
- Descuento en la gestión del visado J-1.

* Para productos de alimentación y bebidas

** No incluye costes de producción. Sujeto a disponibilidad.

*** Consultar con La Cámara. Sujeto a disponibilidad.

MEMBRESÍA PLATINO

\$5.000/año • 6 Representantes

Empresas que requieren alta notoriedad y servicios personalizados para potenciar negocios, imagen y valor de la marca.

COMERCIO INTERNACIONAL

Servicios FDA*:

- 5 registros FDA con la Cámara como agente residente.
- 10 Revisiones de etiquetado. | Dto: 60% por cada una adicional.
- 2 Registros FCE y 6 registros SID. | Dto: 40% por cada cinco referencias adicionales.
- 10 Notificaciones de exportación FDA/CBP (Web entries - Prior Notice)
- Orientación normativa FDA.

Consultoría:

- Servicio de consultoría y asesoramiento para el desarrollo de negocio.
- 1 Agenda comercial (reuniones con potenciales clientes, distribuidores, socios, etc). Mínimo aproximado de 5 citas por agenda.
Dto: 60% en las adicionales.
- 1 Estudio de mercado.básico. | Dto: 75% en los adicionales.

Eventos y networking:

- Organización de 2 eventos (seminarios, presentaciones, conferencias, networking)**
- Representación en ferias, citas comerciales y gestión de trámites.***
- Participación preferente en misiones comerciales y ferias.
- Acceso a eventos en condiciones preferentes.
- Organización de 2 webinars.***

MARKETING Y COMUNICACION

Comunicación:

- Presencia de folletos informativos en la entrada y sala de reuniones de la Cámara.
- Publicación del perfil de la compañía en nuestro directorio de miembros online.
- Incorporación del logotipo de la compañía en la página web de la Cámara.
- Promoción de beneficios y/o descuentos en la página web de la Cámara.
- Publicación de hasta 6 noticias en la revista de la Cámara.***
(Extensión 700-800 palabras). | Dto: 60% en las adicionales.
- Publicación de hasta 8 posts en las redes sociales de la Cámara.***
- Publicación de hasta 6 artículos en el blog de la Cámara.***
Dto: 50% en los adicionales.
- Publicación de 1 evento al mes en nuestro calendario de eventos online.

BENEFICIOS

- Acceso exclusivo a personas relevantes del mundo empresarial español y americano.
- Descuento en el alquiler de oficinas para uso profesional, con conexión a internet y dirección postal de la Cámara. ***
- Números de teléfonos locales y servicios de telefonía en la nube para EE.UU. con descuentos especiales.***
- Domicilio social en nuestra sede incluyendo la recepción del correo postal recibido.
- Apoyo en la búsqueda de talento a través de diferentes canales de comunicación.
- Acceso gratuito al servicio de asistencia tecnológica de Centribal.
- Acceso de 4 horas/mes a la sala de reuniones de la Cámara.***
Dto: 75% en las adicionales.
- Descuento en la gestión del visado J-1.

* Para productos de alimentación y bebidas

** No incluye costes de producción. Sujeto a disponibilidad.

*** Consultar con La Cámara. Sujeto a disponibilidad.

MEMBRESÍA CORPORATIVA

\$1.500/año • 4 Representantes

Pequeñas y medianas empresas que requieren servicios específicos y desean desempeñar un papel relevante en su mercado objetivo.

COMERCIO INTERNACIONAL

Servicios FDA*:

- 5 registros FDA con la Cámara como agente residente.
Dto: 75% por cada uno adicional.
- 6 Revisiones de etiquetado. | Dto: 40% por cada una adicional.
- 2 Registros FCE y 6 registros SID. | Dto: 40% por cada cinco referencias adicionales.
- 10 Notificaciones de exportación FDA/CBP (Web entries - Prior Notice)
- Orientación normativa FDA.

Consultoría:

- Servicio de consultoría y asesoramiento para el desarrollo de negocio.
- Precio especial primera agenda comercial (reuniones con potenciales clientes, distribuidores, socios, etc): \$500. Mínimo aproximado de 5 citas por agenda.
Dto: 60% en las adicionales sobre el precio original.
- Precio reducido del 1er estudio de mercado básico: \$500. Dto: 75% en los adicionales.

MARKETING Y COMUNICACIÓN

Eventos y networking:

- Organización de 1 evento (seminarios, presentaciones, conferencias, networking)**
- Representación en ferias, citas comerciales y gestión de trámites.***
- Participación preferente en misiones comerciales y ferias.
- Acceso a eventos en condiciones preferentes.
- Organización de 1 webinar.***

Comunicación:

- Presencia de folletos informativos en la entrada y sala de reuniones de la Cámara.
- Publicación del perfil de la compañía en nuestro directorio de miembros online.
- Promoción de beneficios y/o descuentos en la página web de la Cámara.
- Publicación de hasta 4 posts en las redes sociales de la Cámara.***
- Publicación de hasta 3 noticias en la revista de la Cámara.***
(Extensión 700-800 palabras). | Dto: 50% en las adicionales.
- Publicación de hasta 3 artículos en el blog de la Cámara.***
Dto: 40% en los adicionales.
- Publicación de 1 evento al mes en nuestro calendario de eventos online.

BENEFICIOS

- Descuento en el alquiler de oficinas para uso profesional, con conexión a internet y dirección postal de la Cámara. ***
- Números de teléfonos locales y servicios de telefonía en la nube para EE.UU. con descuentos especiales.***
- Domicilio social en nuestra sede incluyendo la recepción del correo postal recibido.
- Apoyo en la búsqueda de talento a través de diferentes canales de comunicación.
- Acceso gratuito al servicio de asistencia tecnológica de Centribal.
- Acceso de 2 horas/mes a la sala de reuniones de la Cámara.***
Dto: 65% en las adicionales.
- Descuento en la gestión del visado J-1.

* Para productos de alimentación y bebidas

** No incluye costes de producción. Sujeto a disponibilidad.

*** Consultar con La Cámara. Sujeto a disponibilidad.

MEMBRESÍA GENERAL

\$500/año • 2 Representantes

Profesionales independientes o pequeñas empresas que buscan consolidarse en el mercado americano de forma sostenible.

COMERCIO INTERNACIONAL

Servicios FDA*:

- 2 registros FDA con la Cámara como agente residente.
Dto: 60% por cada uno adicional.
- 3 Revisiones de etiquetado. | Dto: 20% por cada una adicional.
- 1 Registros FCE y 3 registros SID. | Dto: 20% por cada cinco referencias adicionales.
- 5 Notificaciones de exportación FDA/CBP (Web entries - Prior Notice)
- Orientación normativa FDA.

Consultoría:

- Servicio de consultoría y asesoramiento para el desarrollo de negocio.
- Descuento del 50% en la primera agenda comercial: citas con clientes o socios potenciales. (Mínimo aprox. 5 citas/agenda). | Dto: 60% en las adicionales.

Eventos y networking:

- Descuento del 50% para la organización de eventos (seminarios, presentaciones, conferencias, networking) **
- Representación en ferias, citas comerciales y gestión de trámites.***
- Participación preferente en misiones comerciales y ferias.
- Acceso a eventos en condiciones preferentes.
- Organización de 1 webinar.***

MARKETING Y COMUNICACIÓN

Comunicación:

- Publicación del perfil de la compañía en nuestro directorio de miembros online.
- Promoción de beneficios y/o descuentos en la página web de la Cámara.
- Publicación de hasta 2 posts en las redes sociales de la Cámara.***
- Publicación de hasta 1 noticias en la revista de la Cámara.***
(Extensión 700-800 palabras). | Dto: 25% en las adicionales.
- Publicación de hasta 1 artículo en el blog de la Cámara.***
Dto: 20% en los adicionales.
- Publicación de 1 evento al mes en nuestro calendario de eventos online.

BENEFICIOS

- Descuento en el alquiler de oficinas para uso profesional, con conexión a internet y dirección postal de la Cámara.***
- Números de teléfonos locales y servicios de telefonía en la nube para EE.UU. con descuentos especiales.***
- Descuento para la utilización del domicilio social en nuestra sede incluyendo la recepción del correo postal recibido.
- Apoyo en la búsqueda de talento a través de diferentes canales de comunicación.
- Acceso gratuito al servicio de asistencia tecnológica de Centribal.
- 50% de descuento en el alquiler de la sala de reuniones de la Cámara. ***

* Para productos de alimentación y bebidas

** No incluye costes de producción. Sujeto a disponibilidad.

*** Consultar con La Cámara. Sujeto a disponibilidad.

SOLICITUD DE SOCIO

Datos de la empresa

Nombre Empresa: _____
Domicilio: _____ Ciudad: _____
Provincia: _____ Código Postal: _____ País: _____
Tel : _____ Fax: _____ Web: _____
Company ID: _____

Datos de contacto

Nombre: _____
Cargo: _____
Tel: _____
Email : _____

Otros contactos

Tipo	Nombre	Cargo	Email	Teléfono
Secundario	_____	_____	_____	_____
Contabilidad	_____	_____	_____	_____
Marketing	_____	_____	_____	_____
Representante adicional	_____	_____	_____	_____
Representante adicional	_____	_____	_____	_____
Representante adicional	_____	_____	_____	_____

Actividad Comercial

Sector: _____ Especialidad: _____

Empresa establecida en EE.UU:
Sí No

Si no, indique dónde:

Nº de empleados: _____

Año de inicio de actividad: _____

¿Tiene su compañía inversiones en España?
Sí No

SOLICITUD DE SOCIO

Seleccionar Categoría – Cuota Anual

- Trustee \$15,000
- Platino \$5,000
- Corporativa \$1,500
- General \$500

Marque con una casilla si está interesado en que la Cámara actúe como agente residente frente a la FDA.

- FDA – Alta registro FDA, agente residente, renovación, consultoría

Breve descripción de su compañía

¿Tiene interés en ofrecer algún servicio particular a nuestros miembros? De ser así, ¿cuál?

Eventos

¿Qué temas le gustaría que se trataran en nuestros eventos?

¿Estaría interesado en realizar algún tipo de evento con nosotros? (seminarios, presentaciones, conferencias, networking, etc)

FORMA DE PAGO

Cheque: Solo de bancos de EEUU

A la orden de: SPAIN-US CHAMBER OF COMMERCE INC.

Dirección de envío: 2153 Coral Way, Suite 400 | Miami, FL 33145

Tarjeta de crédito

Visa

Mastercard

AMEX

Número tarjeta: _____

Nombre del titular: _____

Fecha de caducidad: MM/DD/YYYY

CWV: _____ CPostal: _____

Dirección de facturación: _____

Cantidad: _____

Transferencia bancaria

Si utiliza este método de pago, por favor, añada \$35 a la cantidad adecuada por gastos de procesamiento.

Nombre del Banco: City National Bank of Florida

Dirección: 2720 Coral Way Miami, FL 33145

Titular: Spain-US Chamber of Commerce, INC.

IBAN: 0019679006 SWIFT: CNBFUS3M

NÚMERO DE CUENTA: 0019679006

ABA Código Banco/País: 066004367

Por favor, envíe la autorización de pago a la dirección de correo electrónico: accounting@spainchamber.org

FECHA: MM/DD/YYYY

FIRMA: _____

AUTORIZACIÓN DE TARJETA DE CRÉDITO

NOMBRE DE LA EMPRESA: _____

NOMBRE QUE APARECE EN LA TARJETA: _____

TIPO DE TARJETA DE CRÉDITO: VISA MASTER CARD AMEX OTRA: _____

NÚMERO DE TARJETA DE CRÉDITO: _____

FECHA DE CADUCIDAD: MM/DD/YYYY CW: _____

DIRECCIÓN DE LA TARJETA: _____

CÓDIGO POSTAL: _____ CIUDAD: _____

PAÍS: _____

NÚMERO DE TELÉFONO: _____

IMPORTE: _____

Autorizo a la Cámara de Comercio de España-EE.UU a cargar en mi tarjeta la cantidad citada.

FECHA: MM/DD/YYYY

FIRMA: _____